UTN – FACULTAD REGIONAL BUENOS AIRES

Materia: Sistemas y Procesos de Negocio – 2023

CURSO K1029

TRABAJO PRÁCTICO

NÚMERO 15

TEMA: PLS “Project Manager ProgramAR”

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **GRUPO Los Pollos Hermanos** | | |
|  | | |
| **Palazzesi**, Tomás Pedro | 213.961-3 | tpalazzesi@frba.utn.edu.ar |
| **Herzkovich**, Agustín Nicolás | 213.787-2 | aherzkovich@frba.utn.edu.ar |
| **Punta**, Máximo Valentino | 214.033-0 | mpunta@frba.utn.edu.ar |
| **Stamati**, Gad | 214.166-8 | gstamati@frba.utn.edu.ar |
| **Peceros Arce**, Diego Fernando | 213.979-0 | dpecerosarce@frba.utn.edu.ar |
| **Adorno**, Elías Romeo Valentín | 213.445-7 | eadorno@frba.utn.edu.ar |
| **Sorrentino**, Tadeo | 214.153-0 | tsorrentino@frba.utn.edu.ar |
| **Goytendia**, Eduardo | 213.768-9 | egoytendia@frba.utn.edu.ar |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| FECHA DE PRESENTACIÓN: | 02/11/2023 |  | FIRMA PROFESOR |  |
|  |  |  |  |  |
| FECHA DE DEVOLUCIÓN: |  |  | CALIFICACIÓN |  |

**Enunciado**

**Objetivos:** A partir del enunciado identifique: Protagonista, Problema, Causa, Solución, Tipo de pensamiento y justifique adecuadamente.

Martin Chris, se desempeñó durante años como desarrollador en la empresa ProgramAR hasta que

recientemente fue ascendido a Project manager de un nuevo proyecto que surgió en la empresa.

Este nuevo empleo le demandaba que se concentre en cumplir con los plazos pactados con el cliente, además de mantener las funcionalidades y la calidad de la solución.

El proyecto en el que empezó a trabajar requería la compra de servidores, para soportar la nueva aplicación web que pensaban desarrollar. Con esto en mente, Martin contactó con varios proveedores. En principio, eligió al proveedor que ofrecía el mejor precio, pero antes de enviar la orden de compra comenzó a pensar en los riesgos del proyecto y se dio cuenta de que el historial de cumplimiento de este proveedor no era bueno. Por lo tanto, y debido a que estos servidores eran necesarios para comenzar el proyecto, elegir a este proveedor era riesgoso ya que, si se atrasaba en la entrega, entonces todo el proyecto se atrasaría.

Fue por este motivo que Martin decidió elegir otro proveedor, un poco más caro, pero con mejor historial de cumplimiento.

**Resolución**

Protagonista: Martin Chris.

Problema: No poder soportar la nueva aplicación web que pensaban desarrollar en la empresa ProgramAR.

Causa: La falta de servidores.

Solución: Comprarle servidores a un proveedor más caro y con mejor historial de cumplimiento.

Tipo de Pensamiento: Lineal.

Justificación: A pesar del cambio de decisión por parte de Martin, ya que en lugar de comprarle al proveedor que ofrecía un mejor precio, le compró a uno más caro para asegurarse del correcto cumplimiento, el enfoque utilizado en el pensamiento de Martin no deja de ser lineal, ya que su solución (comprar servidores) ataca directamente a la causa (falta de servidores para mantener la aplicación web).